

FELLER RATE RATIFICA EN “EI” LAS OBLIGACIONES DE SEGUROS DE DIVINA PASTORA SEGUROS DE VIDA. PERSPECTIVAS “EN DESARROLLO”.

7 FEBRUARY 2022 - SANTIAGO, CHILE

Feller Rate ratifica en “Ei” la clasificación asignada a las obligaciones de seguros de Divina Pastora Seguros de Vida S.A. (Divina Pastora SV). Las perspectivas de la clasificación se mantienen “En Desarrollo”.

La ratificación de la clasificación “Ei” asignada a Divina Pastora SV se basa en el actual grado de avance del proyecto.

Por resolución exenta N°784, del 4 de febrero de 2021, la CMF autorizó el funcionamiento de Divina Pastora SV, validando, entre otros aspectos, la planificación de la compañía, los recursos profesionales y tecnológicos, los controles internos y, en general todas aquellas funciones relativas al ciclo de sus seguros.

A través de la sociedad Inversiones Divina Pastora SpA, la aseguradora pertenece a Mutualidad General de Previsión del Hogar Divina Pastora, Mutualidad de Previsión a Prima Fija, entidad española controladora de un conjunto de operaciones de seguros, inversiones y operaciones complementarias.

En España, la Mutualidad da cobertura a más de 400 mil personas, contando con una amplia red geográfica. Al cierre de 2020, el grupo administraba activos por más de €1.936 millones, contando con un patrimonio neto de €312 millones. El periodo 2020 fue un año muy favorable en términos de resultados, cerrando el ejercicio con ingresos en torno a los €253 millones y un beneficio final de más de €20 millones. A septiembre 2021 los resultados se han mantenido en niveles satisfactorios.

En Chile, el plan de negocios de Divina Pastora contempla coberturas de seguros del segundo grupo. Su administración cuenta con experiencia aseguradora internacional soportada por el apoyo técnico y operacional del accionista. Cuenta con una mesa directiva extranjera más la participación de un director independiente de nacionalidad chilena, con amplia experiencia en el ámbito local.

El proyecto contempla la explotación de seguros de vida de carácter individual y colectivo, focalizados en esta primera etapa en seguros temporales, accidentes personales, asistencias y, coberturas complementarias de salud. El perfil de productos y modelo de negocios se asimila en muchos aspectos a la matriz en España.

Durante 2021, en plena pandemia, se da comienzo a las operaciones. Durante el año, se ha debido reconfigurar la estrategia, para adaptarla a las condiciones actuales del mercado.

Bajo los nuevos lineamientos estratégicos se proyecta un segundo lanzamiento comercial para este año 2022. El mercado potencial es muy amplio y viene manifestando interesantes tasas de crecimiento y de demanda.

El plan de negocios de Divina Pastora es conservador, contemplando formar una cartera de asegurados a través del acceso a las empresas, apoyando a los empleados, a través de coberturas de salud complementaria y servicios dentales, ofrecidas por una red de prestadores de altos estándares y valorizaciones preestablecidas. Paralelamente, se contempla la comercialización a través de venta individual de seguros de indemnización por hospitalización, seguros de decesos, por fallecimiento de un familiar y, protecciones ante la invalidez temporal, causada por accidente.

Sustentada inicialmente en el desarrollo de una plataforma colectiva, la estrategia de 2022 está diseñada para utilizar las capacidades y alternativas disponibles durante esta etapa de apertura paulatina, para posteriormente conformar una fuerza de venta directa

	CLASIFICACIÓN	PERSP.
OBLIGACIONES SEGUROS		
Feb-22	Ei	En Desarrollo
Feb-21	Ei	En Desarrollo

innovadora, focalizada en la búsqueda de capilaridad, al estilo del modelo de su matriz.

El soporte operacional y de sistemas se basa en la experiencia del controlador, adaptando los procesos a las características locales.

La estructura administrativa y gerencial está integrada al soporte operacional de la matriz, que otorga apoyo en responsabilidades tales como tarificación o determinación de las reservas técnicas actuariales.

A septiembre 2021 la aseguradora reporta un patrimonio neto de \$3.049 millones, para cubrir un patrimonio de riesgo por \$2.707 millones. Cuenta con unos \$342 millones de excedentes, que tienen como objetivo cubrir los déficits operativos hasta alcanzar el equilibrio en resultados.

Durante 2021, producto de la etapa de formación la compañía presentó algunos meses con déficit de inversiones representativas, por excesos de inversión, que posteriormente fueron corregidos.

Una nueva etapa comercial va a generar algunos costos de transición y formación de cartera, presionando al patrimonio. Así, durante enero de 2022 mediante Hecho Esencial se informa la citación a Junta de Accionistas para aprobar un nuevo aporte de capital.

PERSPECTIVAS: EN DESARROLLO

Dada la etapa preliminar de su operación, la aseguradora no cuenta con historial de desempeño suficiente que permita proyectar la tendencia de su perfil financiero y resultados. Por ello, conforme a la regulación vigente, se asigna clasificación inicial "Ei", con perspectivas "En Desarrollo".

EQUIPO DE ANÁLISIS:

- ⦿ Joaquin Dagnino – Analista principal
- ⦿ Eduardo Ferretti – Director Senior

Contacto: Enzo De Luca - Tel. 56 2 2757 0400